

Koncepce rozvoje

pro rok 2025

Relax klub Jarilo Halenkov, o.k.

EČS: 777000000

a

„Posezení Na Palubě“

prostor ve správě Partnera klubu Jarilo

Moudře učiníte, když svoji vlastní POZORNOST zaměříte na svou vlastní EVOLUCI.
Svou vlastní EVOLUCI spustíte nejlépe když svou POZORNOST zaměříte do svého nitra – DUŠE.

V tomto přítomném okamžiku nejlépe prospějete lidstvu, tedy sobě.

POZORNOST je TVŮRČÍ SÍLA, která není-li střežena a udržována v bdělosti, rozprchne se jako stádo koní do prostoru a tam zmizí na pláních CHAOSU a posílí nízké světy, které strhnou její POZORNOST.

Obsah:

1. úvodní slovo	2
2. Původní úmysl vytvoření klubu	2
3. Hospodaření	2
4. Vybrané ukazatele hospodaření v roce 2024	3
5. Roční časová náročnost na zabezpečení provozu	4
6. Princip navrhované nové koncepce fungování	4
7. Návrhy na typy členství	4
8. Návrh variant dalšího fungování	5
8.1. Varianta 0	5
8.2. Varianta 1	5
8.3. Varianta 2	6
8.4. Další možné varianty fungování	7
9. Co vypustit nebo nedělat	8
10. Vaše další náměty	8
11. Výhody členství	8
12. Informace k zamyšlení	9
13. Zpětná vazba – formulář	12

1. Úvodní slovo

V souvislosti s potřebou zabezpečit vyvážené hospodaření **Relax klubu Jarilo Halenkov, o.k.** a klubového prostoru ve správě Partnera klubu Jarilo „**posezení Na palubě**“ je vydána tato publikace, která má za účel poukázat na možnosti **zapojení jednotlivců** – členů a příznivců klubu, aby provoz tohoto klubového prostoru přinášel každému maximální prospěch, např. realizací nabídky vlastních výrobků a služeb členům a veřejnosti. Zejména je tato nabídka určena jednotlivcům kteří jsou ochotni a schopni takové služby nabízet, a to buď v prostorech klubu (např. jednorázové klubové akce) nebo ve vlastních soukromých prostorech, však s propojením s klubovou nabídkou uvedenou např. v **sekci služby na klubovém webu jariloklub.cz**. Vše v souladu s principy Hnutí Jarilo a „klubovým režimem“ uplatňovaným v rámci takových činností a nabídek.

2. Původní úmysl vytvoření klubu.

Sdílením a spoluprací na občanské úrovni zabezpečit a rozvíjet důstojné podmínky pro pokrytí základních životních potřeb klubových členů a jejich rodin.

Pro zabezpečení zdravé stravy vytvořit sklad často odebíraných výrobků a surovin včetně zdravé stravy, zelené lékárny, čajů, ekodrogerie, přírodní kosmetiky – vše v kvalitě bez zbytečné chemie.

Hromadným nákupem výrobků zabezpečit výhodnější cenové relace pro členy, kteří si výrobky budou odebírat.

S nárůstem členů se měla vytvořit větší kupní síla a mělo docházet ke snižování výdejních cen výrobků.

Počáteční představa spočívala v tom, že se z marže budou hradit náklady na nájem a energie, jakmile bude pokryta tato potřeba, může s nárůstem odběratelů – členů, být snižována prodejní cena.

Po 11 letech nedošlo k naplnění této představy, neboť tzv. konkurenční aktivity dokázaly vytvořit díky propagaci mnohem účinnější mechanismy jak získat a udržet zákazníka u méně kvalitních výrobků a komerčně atraktivnější zábavy.

Dalším úmyslem bylo zajistit v klubu zázemí pro pořádání kulturních, hospodářských a osvětových akcí, což se děje a tato činnost je velmi přínosná pro všechny zúčastněné a významně tak přispívá k získávání finančních prostředků díky kupní síle návštěvníků akcí. Však pro koordinaci a navýšení počtu smysluplných kulturních, vzdělávacích a hospodářských akcí není dostatečná časová kapacita jednoho člověka.

3. Hospodaření

Za účelem uceleného pohledu na hospodaření klubu předkládáme finanční výkaz, z něhož může každý případný zájemce o spolupráci čerpat potřebné informace, které jej budou motivovat ke spolupráci.

4. Vybrané ukazatele hospodaření v roce 2024

<u>Náklady</u>	<u>měsíčně</u>	<u>ročně</u>
Provozní náklady	21 500,- Kč	258 000,- Kč
- nájem + zálohy na energie	15 000,- Kč	180 000,- Kč
- úklid	1 200,- Kč	14 400,- Kč
- spotřební materiál úklid	300,- Kč	3 600,- Kč
- drobné opravy a údržba (potahy, čištění koberců ap)	1 000,- Kč	12 000,- Kč
- propagační materiály (tisk - cartridge)	500,- Kč	6 000,- Kč
- kancelářské potřeby, obaly	300,- Kč	3 600,- Kč
- nákup spotřebičů, sklo, porcelán, přístroje	300,- Kč	3 600,- Kč
- PHM pro klubové potřeby	500,- Kč	6 000,- Kč
- Zákonné pojištění + oprava auta	600,- Kč	7 200,- Kč
- mimořádné drobné investice		
- remosy, váhy, varné konve	300,- Kč	3 600,- Kč
- údržba software		
- mailerlite, jarilosis.cz, domény	1 500,- Kč	18 000,- Kč
Zboží a materiál	53 993,- Kč	647 916,- Kč
- nákup zboží výdejna viz 72% z tržeb	49 789,- Kč	597 468,- Kč
- nákup zboží snídane viz 45 % z tržeb	1 036,- Kč	12 432,- Kč
- nákup zboží kavárna viz 14,3 % z tržeb	930,- Kč	11 160,- Kč
- nákup zboží pivo víno 50 % z tržeb	2 238,- Kč	26 856,- Kč
Celkem náklady	75 493,- Kč	905 916,- Kč
Příjmy		
- tržby za zboží výdejna	69 705,- Kč	836 459,- Kč
- tržby za snídane	3 339,- Kč	40 073,- Kč
- tržby za kavárnu (káva, čaje)	6 972,- Kč	83 662,- Kč
- tržby pivo a víno	4 478,- Kč	53 734,- Kč
- v tom marže	30 501,- Kč	366 012,- Kč
Celkem příjmy	84 494,- Kč	1 013 928,- Kč
Rozdíl = zisk který zůstává na výplatu odměn	9 001,- Kč	108 012,- Kč
<u>Odměny jsou dotovány vlastní činností</u>		
- Eshop spolku Jarilo, celkem tržba rok 2024 87 142 Kč – dotace 28% z tržby =	24 400,- Kč	
- výroba vlastních výrobků (pouze odhad 50% z prod. Ceny) masti, čaje, oleje	= 16 000,- Kč	
Celkem dotace odměn	= 40 400,- Kč	

5. Roční časová náročnost na zabezpečení provozu:

Návštěvní hodiny Posezení: Po – Pá 10.00 – 17.00, So 9.00 – 12.00

tj.: 5 dnů x 7 hod. + 1 den x 3 hod. = 35+3 = 38 hod. X 52 týdnů = 1976 hod

Skutečnost v roce 2024 - (činnost mimo návštěvní hodiny + účast na akcích mimo návštěvní dobu + pobyt déle než do 17.00 hod díky návštěvníkům, akcím apod. + objednávky naskladnění, příprava a balení výrobků) - přibližný odhad: **Po – Pá 9.00 – 19.00 hod. = 5 dnů x 10 hod. + 1 den x 6 hod. = 56 hod. X 52 týdnů = 2912 hod.**

Jen pro zajímavost:

odměna za hodinu = (108012+40400) = 148412 Kč/2912 hod. = **50,97 Kč/hod.**

6. Princip navrhované nové koncepce fungování

Však: „**Co jednomu nemožno, všem dohromady snadno**“ L. Faierabend – ministr zemědělství 1.republiky, spoluzakladatel Družstevního hnutí. Informace z knihy Československé družstevnictví do roku 1952 – kniha s vzácnými informacemi včetně statistiky účasti jednotlivců za 1. republiky v družstevním hnutí. [Anotace ke knize na stránkách vydavatele.](#)

Z uvedené tabulky je zjevné, že tzv. soběstačnost klubu je závislá pouze na hospodaření jednoho člověka a je schopna uživit pouze jednoho a navíc s vysokou mírou časové náročnosti potřebnou na výrobu výrobků, administraci, obsluhu, objednávky a naskladňování výrobků, komunikaci s partnery atd.

Nová koncepce přináší finanční spoluúčast členů ve formě **členského příspěvku**, ale zároveň s velmi zajímavou možností návratnosti a získání „výhody“, a to např. ve formě využití klubu pro vlastní aktivitu, seminář, workshop, školení, prezentaci, kulturní vystoupení (pronájem klubových prostor buď bezplatně pro přispívající členy klubu nebo za zvýhodněných podmínek). Dodání vlastních výrobků, na základě pravidel uvedených např. v informaci na klubovém webu jariloklub.cz v sekci [výdejna](#).

Za účelem vytvoření pevného zázemí pro činnost klubu a Posezení na Palubě jsou navrženy varianty, jakými se může vyvíjet fungování klubu. To předpokládá určité podmínky, z nichž pak vyplývají reálné možnosti zabezpečovat základní životní potřeby členů a příznivců.

7. Návrhy na typy členství

příznivec – (neplatící členský příspěvek) všichni dosavadní členové, kteří požádali o členství – nic se pro ně nemění – mohou nadále využívat nabídek klubu, ale bez výhod

člen – (platící členský příspěvek)

- v rámci **varianty 0** = **600** Kč ročně,
- v rámci **varianty 1** = **2400** Kč ročně, však až po splnění podmínek uvedených v návrhu níže.
- členové mohou mít výhody uvedené v závěru této publikace.

8. Návrh variant dalšího fungování

8.1. Varianta 0

Tato nulová varianta je vytvořena **pro aktuální období roku 2025** pokud se nepřiblíží kritické množství přispívajících členů dle varianty 1, která je popsána níže.

Tedy aktuální členové – **držitelé modré klubové karty jsou nyní považováni za příznivce** Relax klubu Jarilo Halenkov, o.k. (dále jen klub) a neplatí žádný roční příspěvek a nemají výhody jako platící členové, kterým bude vydána nová karta s jinou barvou a jiným číslem.

Návrh příspěvků pro přechodné období

Navrhovaná výše ročního členského příspěvku je 600 Kč

+ doporučení pro aktivaci místní měny směnit Járuny, a ty již používat při útratě v klubu. Každému přispívajícímu členu v dosahu klubu **se doporučuje** používat klubovou měnu Járunu a tedy směnit si ji v klubu v přiměřeném množství podle předpokladu útraty v klubu. Proč Járuny? [Zde je informace na webu jariloklub.cz o důvodu vytvoření směnných poukázek, které jsou podporou klubu i jeho členů.](http://jariloklub.cz)

Jaké výhody mohou plynout pro přispívající členy? (návrh)

- 5% sleva v nabídce kavárny (tedy občerstvení, káva, čaje – viz nabídka v meníčku)
- možnost využití kopírky a tisku na tiskárně Konica Minolta (pro nečleny není tato služba vůbec k dispozici)
- Bezplatné poskytnutí prostoru v klubu pro např. 2 soukromé akce ročně za účelem nabídky služeb a výrobků nebo prezentace vlastních činností s výběrem dobrovolného příspěvku nebo vstupného.

8.2. Varianta 1

Navrhovaná možnost, která je vázána na členství v klubu a za předpokladu, že se zorganizuje skupina 100 jednotlivců – členů, kteří by poskytli každý roční příspěvek 2400 Kč (tj. 200 Kč za měsíc). Je to stejné se situací, kdy si můžeme zahrát fotbal, ale je potřeba 11 hráčů. Smysl tohoto příspěvku je níže vysvětlen v příkladu.

1) **100 přispívajících členů** x 2400 Kč = 240000 Kč – částka, která pokryje největší část nákladů klubu.

2) Člen si ročně odebere výrobky např. za 24000 Kč (v tom je marže 15% = 3120 Kč, původní marže 40% = 6857 Kč).

3) Marže ve výši 3120 Kč, zůstává navíc klubu např. na odměny těch, kteří budou zabezpečovat obsluhu v prostorech klubu.

4) Částka neuplatněné marže ve výši 25% (40%-15%) tj. 4800 Kč z částky 24000 je úspora člena, tedy výhoda, kterou získal díky členství.

5) Rekapitulace je tedy taková: Zaplatím členský příspěvek 2400 Kč ročně a při útratě 24 000 Kč získávám 4800 Kč. Tedy celkově je návratnost 200%.

Samozřejmě jde o to začít vědomě poptávat zdraví prospěšné výrobky, které bychom rádi měli k dispozici ve výdejně a abychom pro ně nemuseli každý sám na své náklady jezdit nebo je objednávat z internetu. Dále zabezpečit zdroje nekontaminovaných surovin a výrobků (zejména na základě zákonných povinností nařizovaných komerčním podnikům přidávat do výrobků příměsi jako např. proteiny z hmyzu ap.) Maximalizovat výrobu vlastních výrobků se zárukou minimálního použití hnojiv a pesticidů.

Zároveň je velkou podporou klubu směna za klubové směnné poukazy Járuny. Důvod vytvoření a použití směnných poukázek má význam zejména pro místní členy, kteří klub navštěvují fyzicky.

Zde vzniká otázka. Máte zájem o takovýto způsob fungování klubu?

Jde o to, uvědomit si, že je to naše společné a že v klubu pouze můžeme využít prostor pro vlastní aktivity (např. pro semináře, nabídku vlastních výrobků – dle pravidel - viz [jak spolupracovat s klubem](#).) Více o aktuální nabídce klubu a Partnerů klubu Jarilo je uveden na webu [jariloklub.cz](#) – zde mohou být přidružení další členové a Partneri, kteří nabízejí v prostorech klubu nebo jeho blízkosti své služby)

Za účelem vytvoření navrhované koncepce je potřeba:

- 1) svolat vážné zájemce na schůzi, kde se proberou dle programu jednotlivé kroky – emailem
 - orientační body programu
 - Způsob zapojení členů nebo příznivců, kteří mají v úmyslu přispívat – např. zabezpečení obsluhy v klubu, zajištění akcí, propagace, grafika atd.
 - Návrh propagace
 - Návrh osvětových akcí
 - Návrh klubových akcí (tržiště, festivaly ap)
- 2) Načasování spuštění výběru členských příspěvků je podřízeno až zabezpečením kritického počtu zájemců o placené členství tedy 100 přispívajících členů. To může trvat i měsíce a s tím se počítá. Tedy příspěvky se mohou vybírat až po dovršení počtu 100 zájemců. Samozřejmě dobrovolné příspěvky před dosažením kmenového množství členů jsou vítány zejména proto, že podpoří udržet prostory, které budou sloužit pro klub.
- 3) Zároveň je přístup do klubu umožněn všem členům a návštěvníkům, kteří se nerozhodnou stát přispívajícími členy. Pro ně však nebude platit zvýhodněná cena výrobků a služeb.
- 4) Je navrhováno několik kategorií členství: 1. Placené roční – s výhodou, 2. Bezplatné bez výhody, 3. jiné možné varianty

8.3. Varianta 2

Pokud by nebylo reálné uskutečnit variantu 1 v relativně rozumném časovém období, nabízí se možnost z řad skutečně aktivních spolupracovníků vytvořit omezený tým – 3-6-9 členů (platících 2400 Kč ročně), kteří by zabezpečili provoz klubu jak je uvedeno v projektu Hnutí Jarilo – JARILOD, kde se střídají pouze 3-6-9 členů posádky v dohodnutých termínech a ve společném zájmu zabezpečují provoz klubu s tím, že každý vykonává maximálně přínosnou činnost pro společný zájem a podílí se na získávání financí na zabezpečení provozu (viz. Náklady v tabulce nahoře).

Takový model však vyžaduje aktivní přístup s vyšším nasazením, aby bylo prvotně zabezpečeno pokrytí provozních nákladů, a tím udržení prostoru.

Zde se nabízí rozšíření činnosti klubu na nabídku - Kavárna, čajovna, zákusky, pizza, polévky, občerstvení (to co má výraznější finanční přesah)

V principu 3x3 členové posádky se střídají na palubě v dohodnutých směnách. Pokud jsou jen 3 tak směny nejsou. Při 6 členech se mohou směny střídát.

Podmínkou pro tuto variantu je:

- 1) zabezpečit 3-6-9 aktivních jednotlivců
- 2) jasná náplň práce s plným vědomím vykonávané činnosti
- 3) schopnost se domlouvat mezi sebou

Za účelem vytvoření navrhované koncepce je potřeba:

- 1) svolat vážné zájemce na schůzi, kde se proberou dle programu jednotlivé kroky – emailem
 - orientační body programu
 - Způsob zapojení prvních členů, kteří mají v úmyslu přispívat – např. zabezpečení obsluhy v klubu, rozdělení činností, zajištění akcí, propagace, grafika atd.
 - Návrh propagace
 - Návrh osvětových akcí
 - Návrh klubových akcí (tržiště, festivaly ap)
 - Návrh návštěvní doby
- 2) mít zároveň zabezpečen sběr požadavků na zájemce o placené členství, kdy v případě dosažení kritického počtu 100 přispívajících členů by mohla být spuštěna varianta 1 s tím, že by se buď nechala běžet i varianta 2 nebo by bylo od ní upuštěno.

Poznámka:

Varianta 2 je kompatibilní i s dosažením varianty 1 – vzájemně se mohou doplňovat

8.4. Další možné varianty fungování

Vzhledem k širokým možnostem klubu v prostoru Na palubě je možné vytvořit i jiné varianty, které mohou zabezpečit jeho plynulý provoz bez toho aniž by se odklonil od principů, které mají zabezpečit jeho soběstačnost a maximální možné využití pro všechny jeho příznivce a členy.

Varianta **Kavárna** – zde se nabízí modulovat prostor jako kavárnu s cukrárnou
Teoretická kalkulace zabezpečující provoz: 40 káv denně v různých variantách + prodej nějakých zákusků nebo pekařských výrobků. Vznik posezení spíše jednoúčelového, určeného pro kolemjdoucí, kolemjdoucí a autojedučí – však bez většího přesahu osvětového. Neboť cílová skupina jde na kávu a nemusí mít zájem o soběstačnost.

Varianta **Čajovna** – s vodní dýmkou a přípravou drobného vegetariánského občerstvení. To by mohlo být pro mladé, ale ti jsou ve školách mimo Halenkov.

Varianta **Mléčný bar** – tato varianta byla zamýšlena jako prvotní při přesunu ze starého Jarila: Zákusky, saláty, káva, mléčný koktejl, chlebičky. Pro svačiny a posezení podobné jako v cukrárně. To vyžaduje ale už variantu aspoň skupinu 3 jednotlivců. Otázka – vlastní výroba? Ideální, ale kdo a co – tedy poptávka kdo udělá zákusek, roládu, pečivo, poháry, smaženky, obložené chlebičky atp.

Varianta **Kulturní, vzdělávací a hospodářské akce s občerstvením** – víkendové, prezentační akce s tržišťem, gurmánské zážitkové akce, promostánky zaměřené na zdravý životní styl ap.. To však vyžaduje člověka, který by aktivně vyhledával nebo koordinoval takový provoz. Však hospodářsky náročnější, neboť lektori by měli být zaplacení. Návštěvníci by měli nejen přijít do klubu se podívat, ale zanechat část financí za vstup na akci a na provoz např. útratou za občerstvení – to nevylučuje mít tuto variantu spojenou s variantou **Čajovna** nebo **Kavárna**.

9. Co vypustit nebo nedělat

Tak například zrušit výdejnu Zdravy a nahradit posezením dle možných shora uvedených variant znamená mít zabezpečenou klientelu, která nahradí dosavadní hospodářský zisk z Výdejny. Však zrušením výdejny se snižuje možnost nabízet místní výrobky nebo výrobky členů, kteří se rozhodnout zařadit své výrobky do sortimentu výdejny. Tady je ten původní přesah klubu – Dovést netvůrce k tvoření. Když někdo něco vytvoří, tak nemá klubový prostor pro zabezpečení nekomerčního odbytu. Tím se nedostanou tvůrci z područí korporátního matrixu, protože budou nabízet své výrobky dále jen jako podnikatelé, aby se užívali. Tím by došlo k odklonu od původního principu klubu.

10. Vaše další náměty

A další náměty můžete přinést na společné setkání, které se uskuteční na základě vámi elektronicky vyplněného dotazníku v bodu 13. v závěru této publikace. Pokud vyplníte v dotazníku dotazy tak, že bude zjevné, že máte zájem o získání více informací a účast jako člen nebo příznivec, bude vám následně odeslána pozvánka na setkání.

11. Výhody členství

Důvod proč být členem

- odběr výrobků ve výdejně za zvýhodněných podmínek
- možnost nabídnout vlastní výrobky a služby (dle pravidel – [Jak spolupracovat s Občanským klubem](#))
- možnost využití klubového prostoru pro pořádání vlastní akce, aktivity, nabídky za zvýhodněných podmínek nebo i bezplatně
- možnost využití klubového prostoru pro rodinné akce člena za zvýhodněných podmínek
- zasílání informací o novinkách, akcích na email
- možnost zahájení osvobozovacího procesu od povinností nastavených komerčními systémovými mechanismy
- zahájit vlastní svobodné hospodaření jako Partner klubu Jarilo – přístup k zvýhodněným podmínkám v rámci vzdělávacích akcí na toto téma

- možnost spolupodílet se na tvorbě nového světa s vlastními pravidly v souladu se zájmy svými a zároveň se zájmem celku dbající přitom principů soukromého a mezinárodního práva
- zabezpečení důstojného života sebe a své rodiny
- rozvíjet paralelní hospodářský mechanismus a činit osvětu klubovému režimu
- členství umožňuje naplňování a obhajobu všeobecně uznávaných lidských práv a svobod, jak je to definováno např. Chartou OSN a jinými lidskoprávními zákony stojícími nad zákony státu.
- (Při dostatečném množství zájemců je v úmyslu vydávat elektronický klubový časopis)

12. Informace k zamyšlení

Bůh vytvořil peníze, aby pomohly se pozvednout všem lidem. Božská energie v penězích se však postavila proti bohu v lidech a ta je ovládla. Proto mají peníze takovou moc – moc je duchovní složka Boha – v nás samotných. Stojíme-li sami proti sobě, pak si můžeme uvědomovat jak obrovskou sílu máme - každý jeden člověk.

Bůh (v nás) našel pomůcky – vynalezl stroje a techniku. Životní energie Boha – tvůrčí energie ukotvená ve věcech, strojích a technice, pak stojí proti jejich stvořiteli = zrcadlení Boží moci ve hmotě.

Nedávat více pozornosti vnějším věcem vytvořených naší vlastní energií je cestou k osvobození se od závislosti na věcech a také vede k posílení vlastní duchovní moci v sobě samotných. Používat však ušetřenou energii tvůrčím způsobem je moudré, neboť se tato energie neobráťí proti nám samotným - Tvůrcům.

Tvorba – krásy, radosti ze života, pohybu v radosti = nástroje OBOHACENÍ Boha.

**

„Láska je Bůh a Bůh je láska, Láska je Bůh a Bůh je Láska a já tom nevěděl až dodnes...“

úryvek textu písně z Johanky z Arku

**

CHAMTIVOST A ÚLOHA PENĚZ

Otázka - Jak nahlíží spirituální svět na problém chamtivosti na Zemi?

Odpověď - Ti, co hromadí materiální bohatství mají ve skutečnosti nemocnou duši.

Emmanuel obvykle říkává, že bytost, která jen hromadí, hromadí a hromadí materiální bohatství je velmi nevyrovnaná, protože není dále užitečná v práci, vzdělání, dobročinnosti a v pomoci bližním.

Kdo jedná tímto způsobem je nemocný a jistě bude čelit důsledkům takové odchylky od skutečnosti v dalším životě. Přátelští Duchové považují peníze za jakousi krev společnosti.

Když beze smyslu umístíme peníze na jedno místo, aby sloužily ve prospěch našich rozmarů, vytvoříme v organismu společnosti takzvanou "trombózu" v oběhu krve. Znemožníme cirkulaci a poneseme odpovědnost za naše nepromyšlené jednání.

Jak říkají naši duchovní přátelé: "V žádném případě nemůžeme zavrhnout peníze a nebo zneužívat jejich úlohu. Není vždy pravdou, že bohatství znamená štěstí."

Ti, co se těší materiálnímu bohatství ve skutečnosti spravují majetek Boha.

Z mnoha z nich se stávají naši dobrodinci. Vytváří práci, pomáhají ve vzdělání, zakládají školy, pomáhají opuštěným dětem, zachraňují nemocné bez podpory. Potřebujeme ocenit druhy, kteří mají hmotné štěstí a spolupracovat s nimi, aby mohli lépe spravovat tyto zdroje, protože jsou hluboce odpovědní před Bohem. Ve skutečnosti jsou stejně bohatí i naši chudí bratři. Jak ti nejbohatší, tak ti nejchudší jsou bratry před Bohem a my musíme ocenit dobré správce peněz.

Tento rozhovor se konal 6. 5. 1968 ve městě Uberaba v duchovním centru "Comunhão Espirita Cristã" a byl vysílán na TV Tupi canal 4 ve městě São Paulo.

Otázky klade: Saulo Gomes

Odpovídá: Chico Xavier za vedení Emmanuela

článek převzat z <https://www.spiritart.cz/clanky/chamtivost-a-uloha-penez>

13. Zpětná vazba – formulář

Pokuste se zodpovědět několik dotazů na základě informací obsažených v této publikaci:

Na základě vyplnění tohoto formuláře budete zařazeni do seznamu odběratelů jako **aktivní zájemce o spolupráci** za účelem odesílání **emailových pozvánek na pracovní setkání nebo organizaci akcí**. Pokud formulář vyplníte přes sociální sítě např. telegram nebo whatsapp, nezapomeňte sledovat email, kam vám budou odesílány pozvánky.

Pokud nemáte v úmyslu se v tento okamžik zapojit do spolupráce, formulář prosím nevyplňujte. Nadále vám budou odesílány emaily s běžnými informacemi o akcích a činnosti klubu pokud se sami neodhlásíte z odběru.

Vstup do formuláře

<https://landing.mailerlite.com/webforms/landing/z5m1b6>